

～人と情報とが織り出す～

超効率的顧客育成メルマガ作成代行サービス



株式会社エヌ・ティー・アール 清水宣行

社名 : 株式会社エヌ・ティー・アール
創立 : 2017年2月
事業内容 : 社員研修業、営業支援業
事業所 : 千葉県浦安市北栄4-5-25 308
連絡先 : 090-2333-3051
サービス : 1) 社員研修事業
2) 営業支援事業
3) IT活用支援
4) 組織構築支援
5) 人事設計
6) 評価制度設計

関連教室 : 渋谷ビジネス教室
<http://business-class.jp>
: 日本橋ビジネス教室

パートナー会社 :
株式会社WAVE8
株式会社ウィッシュポケット
株式会社イニシャル
株式会社PJエージェント

■代表取締役 社長 清水宣行（しみず のぶゆき）

（専門領域）
会社員時代は、法人営業、営業マネジメントに従事して
きましたが、近年はそのスキルを活かし「組織作り」
「営業支援」に注力しています。
「活力ある組織作り」をモットーに様々な企業・団体の支援
を行っております。

（経歴）
2001年 マルコメ株式会社入社。東京本社広域量販店配属。
最大手の量販店を複数担当。
在籍中に味噌だけで年間10億円以上を売上げ、
トップセールスに。

2010年 株式会社インフォマート入社。
入社1年9ヶ月で、最短・最年少で営業課長に着任。
24名の組織を牽引する。
⇒新規契約数90件/年（前年比：500%を達成）

2016年 組織コンサルタント研修修了

2017年 株式会社エヌ・ティー・アールを設立

■ 営業にこんなお悩みありませんか？

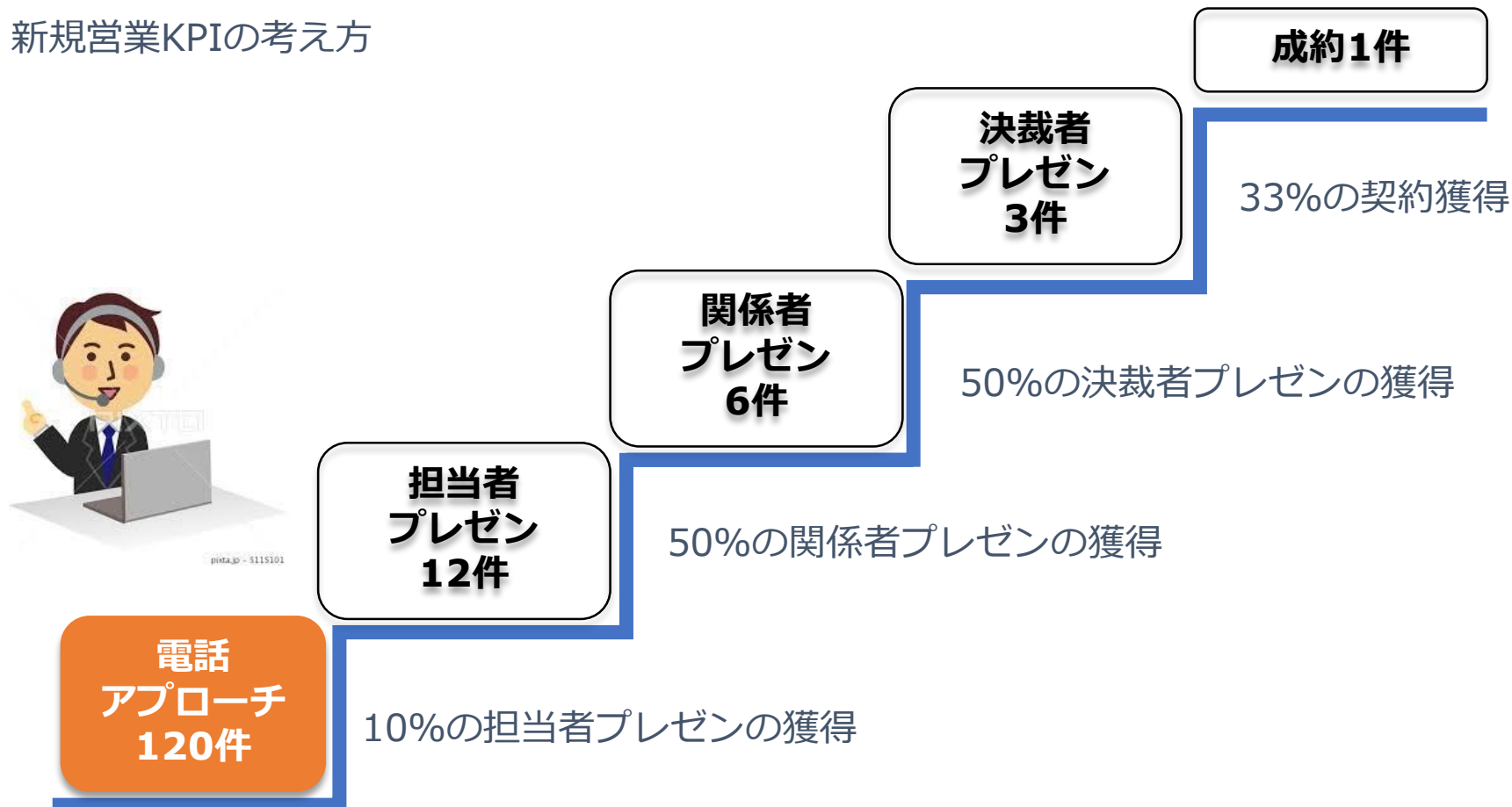
- ・営業マンが育たない。
- ・営業マンに対する顧客からのクレームが多い。
- ・営業マンが単なる説明要因。
- ・ヒアリングすらままならない。
- ・価値提供ができない。
- ・そもそも人と話すのが苦手。
- ・戦略通りに動いてくれない。
- ・クロージングできない。
- ・クロージングの方法が分からない。
- ・集客出来ない。
- ・集客の方法がわからない。
- ・セミナーを実施してもお客さんになって貰えない。



営業面における課題は「人」にスポットが置かれる。

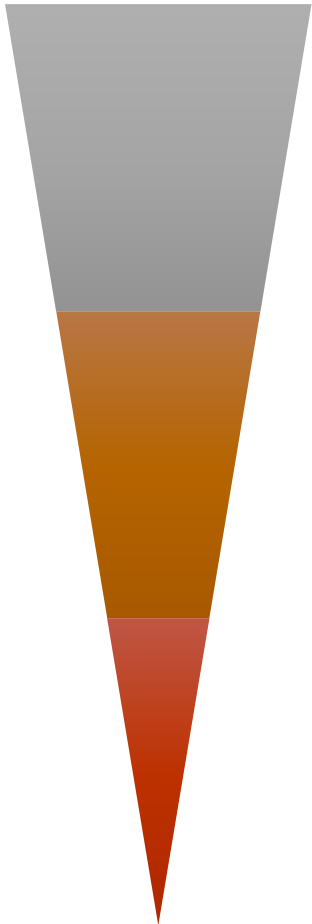
新規営業の活動量KPIが課題視されるケースが多い。

例：新規営業KPIの考え方



果たして活動量KPIが原因なのか？

道ゆく人にいきなりプロポーズしても、結婚はしてもらえません。

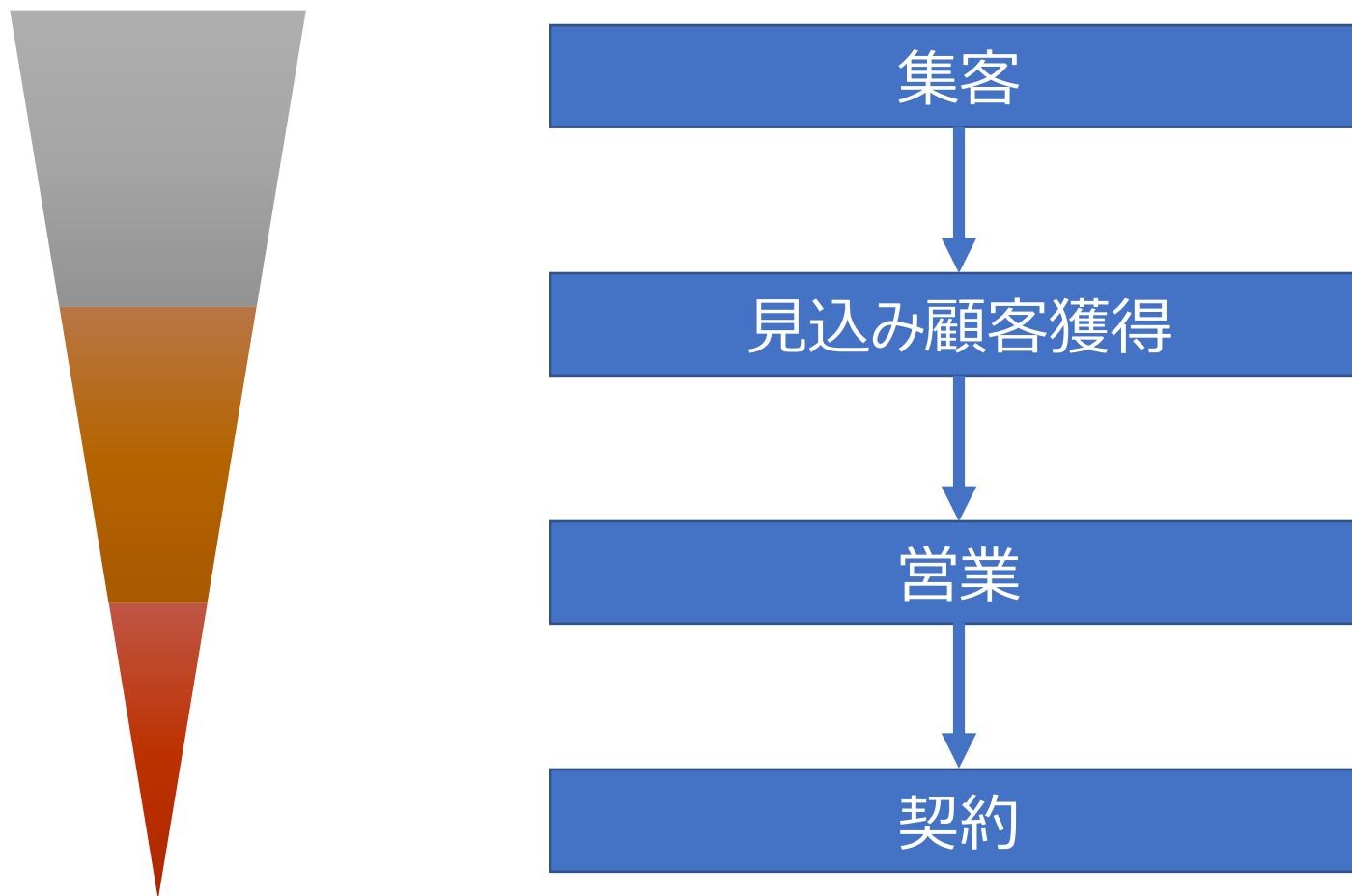


- ・飲み会で初めて自分のことを知ってもらう
- ・その場で面白い話をして興味を持ってもらう
- ・連絡先を交換する
- ・友達と複数人で遊びに行く
- ・二人でご飯を食べに行く
- ・告白をして付き合う
- ・手をつなぐ
- ・プロポーズをする
- ・両親に挨拶に行く
- ・結婚する



成果をあげる為には、流れを作り上げる必要があります。

一見、問題の無い流れに見えますが、



1つ足りないポイントに気がついていない可能性が高い。

中長期的な顧客育成戦略が重要なポイント

モデル例：1人当たりの年間名刺交換数200社で成約数が5社の場合

情報発信をしなければ、
195社の情報が「死んでいる」

成約数5社

決裁者プレゼン10社

関係者プレゼン20社

担当者プレゼン
50名

名刺交換200社

★ポイント★

未契約企業の195社を
如何に中長期的な見込みに
していくのか？
ここが重要なポイント

2017年2月2日から集客開始

【集客法】

ブログ×メルマガ集客限定

【集客成功のポイント】

ブログ×メルマガ集客法を体系化
マーケティングの基礎知識を習得
セールスライティングの基礎知識を習得

【実績】

ブログアクセス数：1日最大27,000アクセス（3月19日）

ブログ訪問者数：1日最大7,000人（3月19日）

メルマガ登録数：1日最大登録数15名（平均1日2名）



最大の強みは、1ヶ月半で集客を成功させたノウハウ

■「丸投げ」で実現できる超効率的顧客育成

メルマガを始めたくても、
何を書けば良いのか分からないし、名刺情報をデータ化するのが面倒くさいと思いませんか？
株式会社エヌ・ティー・アールのメルマガ作成代行は、全ての課題を解決します。

1,メルマガ完全作成代行

- ・面倒な作成を一手に請け負います。
- ・配信まで弊社で請け負います。
- ・ステップメールも作成可能。

2,テーマ設定

- ・打合せ後年間テーマを立案します。
- ・テーマに沿った文面を作成代行します。
- ・年間では無くスポット対応も可能。

* 応相談

3,名刺情報のデータ化

- ・名刺情報をデータ化します。
- ・ツールへのアップロードも請け負います。
- ・リスト管理も請け負います。

* 貴社にて対応も可能

4,安心の価格設定

- ・安心の月額費用で請け負います。
- ・追加費用はかかりません。

* 詳細は次ページをご覧ください。

■メルマガ作成指導プラン費用

(価格：税込み)

NO	項目	定義	単価	内訳
1	年間配信スケジュールの策定	1回	21,600円	戦略MTGを実施しスケジュールを策定します。
2	年間配信テーマの策定	1回		戦略MTGを実施しテーマを策定します。
3	ライティング講習（全4回）	1回	27,000円	全4回の講習をご提供します。
4	添削支援	月額	27,000円	メール送信内容の添削します。
5	メール配信ツール	月額	3,333円	初期導入費用：15,000円が別にかかります。

■メルマガ配信代行プラン費用

NO	項目	定義	単価	内訳
1	年間配信スケジュールの策定	1回	21,600円	戦略MTGを実施しスケジュールを策定します。
2	年間配信テーマの策定	1回		戦略MTGを実施しテーマを策定します。
3	メルマガ作成代行（年52回配信）	月額	×定価81,000円→ 先着5社限定54,000円	年間配信するメール作成を代行します。
4	メルマガ配信代行（年52回配信）			年間配信するメール配信を代行します。
5	インタビュー			メール作成のための社員インタビューを行います。
6	メール配信ツール	月額	3,333円	初期導入費用：15,000円が別にかかります。

■オプション

NO	項目	定義	単価	内訳
1	名刺情報入力代行	1枚	35円	名刺情報をデータ化致します。

ブログ作成指導も必要でしたらご用命下さい。

■ NTRの支援概要をご理解頂くための無料訪問相談をご利用ください

NTRの支援とはどういうものなのか、皆様にご理解頂くための無料訪問相談をご用意させて頂きました。

少しでも興味のある方、少しでもお悩みを抱えている方は、
是非とも無料訪問相談をご利用下さい。

